

Africa Business

ACCOMPAGNEMENT
ET DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL.

VOTRE PARTENAIRE AFRIQUE

VOUS SOUHAITEZ VOUS DÉVELOPPER OU COMMERCER EN AFRIQUE ?

Nous proposons l'externalisation des activités commerciales des PME en Afrique. Ce service vise à accompagner les entreprises dans le développement de leur chiffre d'affaire (CA) et à assurer une présence permanente en Afrique.

CIBLES : TPE et PME de tous secteurs d'activité.

AVANTAGES ET BÉNÉFICES : Une représentation commerciale comprenant la domiciliation, le personnel dédié (*inclus les frais de déplacement*), la bureautique (*internet, et téléphone inclus*).

4 PRINCIPALES MOTIVATIONS :

- Contrôler et réduire les coûts opérationnels de l'entreprise;
- Se focaliser sur son cœur de métier. En outre, la perspective d'un travail de qualité nécessiterait en interne des investissements élevés;
- Augmenter sa compétitivité en bénéficiant de compétences humaines, de technologies et de matériels récents;
- Anticiper, afin d'accélérer des changements structurels.

LE + POUR LES GÉRANTS ET DIRIGEANTS DE PME :

le gain de temps (*déplacement en Afrique pour faire soi-même la prospection*) et la réduction des coûts de prospection (absence de charges - *personnel et bureau*).

CONDITIONS : fixe & commission selon le type d'accompagnement et le chiffre d'affaires global.

DURÉE : A définir selon les objectifs et les ambitions du client.

MARCHÉ

Compréhension de l'environnement.

Appréhension du savoir faire (offre, et valeur ajoutée...).

Définition des cibles prioritaires de clients et le profil des partenaires potentiels.

Cadrage (plan d'actions, reporting...).

COMMERCIAL

Collecte d'informations.

Identification de prospects.

Conseil sur la stratégie commerciale.

Organisation d'un planning de rdv (3 à 6 par jours).

R.H. PERSONNEL DÉDIÉ

Business Developer.

Présentation des partenaires intéressants et sélectionnés.

Amorçage des accords de collaboration.

« NOTRE CONSEIL POUR CHOISIR LE BON PARTENAIRE :

Travailler avec des équipes ayant une bonne connaissance du terrain, et des conseillers solides et fiables.

«Des relais locaux et une présence sur le terrain sont indispensables pour bien évoluer dans le pays d'implantation en Afrique.»

BÉNÉFICIEZ DE NOTRE ACCOMPAGNEMENT

FORFAIT PME 10 000€ H.T. / 6 MOIS + COMMISSION DE 10 À 30% SUR LE CA.

OU 2 000 € H.T. / MOIS + COMMISSION DE 20% SUR LE CA.

CONTACTEZ-NOUS. 13, rue de Washington 75008
Paris France

Tél. : +33 (0)1 81 220 800

Fax : +33 (0)1 83 736 359